

# Verkoopadviseur

3 tot 4 dagen per week

Van Haneghem is een familiebedrijf dat in ruim 60 jaar is uitgegroeid tot specialist in alles wat met buitenleven te maken heeft. Van ontwerp en aanleg tot aankleding en onderhoud: met kwaliteit, liefde en aandacht zorgen we ervoor dat onze klanten volledig worden ontzorgd.

Voor ons winkelteam zijn wij op zoek naar een enthousiaste verkoopadviseur die klanten weet te inspireren en adviseren. Iemand die commercieel sterk is, nauwkeurig werkt en het leuk vindt om samen met klanten de perfecte terrasindeling samen te stellen.

## Wat ga je doen?

Als verkoopadviseur ben je een belangrijk aanspreekpunt voor onze klanten. Je begeleidt hen vanaf het eerste advies tot en met de levering van hun tuinmeubelen en outdoorproducten.

Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Het adviseren van klanten over de inrichting en aankleding van hun buitenruimte.

- Het vertalen van de wensen van de klant naar een passend advies.

- Het opstellen van offertes en deze zelfstandig presenteren aan de klant.

- Het onderhouden van contact met klanten en leveranciers gedurende het verkoopproces.

- Het bewaken en administratief verwerken van offertes, orders en leveringen.

- Het zorgvuldig bijhouden van klantgegevens, stalen, documentatie en productinformatie.

- Het meedenken over de inrichting en uitstraling van onze showroom en het buitenterrein.

- Samen met het team het buitenterrein en de showroom seizoensklaar maken en gedurende het seizoen in concoursstaat houden.

- Meedenken over nieuwe collecties, het bezoeken van leveranciers en de jaarlijkse winkelindeling.

- Werken met prachtige en hoogwaardige merken, waaronder Tribù, Dedon, Flexform, B&B Italia, Kettal en Domani.

Kun je daarnaast goed overweg met een tekenprogramma en vind je het leuk om ideeën visueel uit te werken? Dan is dat een mooie extra. Ervaring met Vectorworks is een absolute pre, maar geen vereiste.

### **Wat breng je mee?**

Wij zoeken iemand die zelfstandig kan werken, maar zich ook prettig voelt binnen een hecht team. Je:

- hebt aantoonbare commerciële en adviserende kwaliteiten;
- vindt het leuk om met klanten mee te denken en hen enthousiast te maken;
- kunt zelfstandig offertes maken, uitwerken en presenteren;
- bent administratief sterk en werkt nauwkeurig en punctueel;
- hebt een goed gevoel voor stijl, kwaliteit en buitenruimtes;
- denkt oplossingsgericht en ziet commerciële kansen;
- beheerst de Nederlandse taal uitstekend;
- hebt minimaal MBO werk- en denkniveau;
- kunt goed werken met Outlook, Word en Excel;
- hebt affiniteit met hoogwaardige tuinmeubelen en buitenleven;
- bent een echte aanpakker en vindt het niet erg om de handen uit de mouwen te steken op het buitenterrein;
- bent bereid om een aantal dagen per jaar voor je werk van huis te zijn.

Kennis van onze merken of ervaring binnen de wereld van tuin, interieur, exterieur of hoogwaardige retail is een voordeel.

### **Wat mag je van ons verwachten?**

Je komt terecht in een jong, enthousiast en hecht team binnen een familiebedrijf. Je werkt in een prachtige, groene omgeving en krijgt ruimte om zelfstandig te werken en je eigen ideeën in te brengen.

Wij bieden:

- een functie van 3 tot 4 dagen per week;
- een marktconform salaris;
- goede arbeidsvoorwaarden conform de CAO Hoveniers;
- een jaarurensysteem;
- ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en het volgen van cursussen en trainingen;
- een afwisselende functie waarin verkoop, advies, administratie en buitenwerk samenkomen;
- werken met hoogwaardige en inspirerende merken;
- een fijne werksfeer binnen een betrokken familiebedrijf.

### **Interesse?**

Ben jij commercieel, nauwkeurig en creatief? Krijg jij energie van het adviseren van klanten, het maken en presenteren van offertes en het samen creëren van de mooiste terrasindelingen? Dan maken we graag kennis met je.

Stuur je CV en motivatiebrief naar [info@vanhaneghem.nl](mailto:info@vanhaneghem.nl) t.a.v. Roosmarijn van Haneghem. Wie weet verwelkomen we jou binnenkort als nieuwe collega bij Van Haneghem.